

Stardekk - Inside Sales Representative

Job description:

*Als **Inside sales representative** ben je een ambassadeur van de Stardekk-producten en speel je een belangrijke rol in het realiseren van onze verdere **groei in de hospitality sector**. Bij deze boeiende functie sta je vooral in voor het **identificeren, benaderen en kwalificeren van potentiële klanten**, en ondersteun je jouw collega's in het sales team bij de opvolging van leads.*

Al eens een hotel gereserveerd via Booking.com, Expedia of TripAdvisor? De check-in verliep lekker vlot, je kamer was schoongemaakt en je kreeg een glutenvrij ontbijt, net zoals je wou? In vele gevallen is Stardekk software het geheim!

Stardekk is een toonaangevende speler op de markt van cloud software en webdesign voor de hospitality sector (hotels & restaurants). Met enkele award-winning producten en onze jarenlange ervaring helpen we ondertussen zo'n 6.000 klanten in meer dan 50 landen. En we blijven groeien!

Een dag als Inside sales representative bij Stardekk:

Vandaag staat de wekelijkse salesmeeting gepland. Maar eerst tijd voor koffie! Met je Stardekk-mok in de hand ga je aan de slag: vanuit Marketing heb je weer een aantal mooie leads doorgekregen, en je focus gaat er dan ook naar om zo snel mogelijk een aantal meetings in te plannen met één van jouw sales collega's. Tussendoor neem je ons e-book door over hoe onze klanten hun digitale direct booking strategie kunnen optimaliseren, en haast je je om dit met jouw netwerk te delen. Pinggg. Je krijgt je eerste chatbericht binnen: een hoteluitbater uit Dordrecht vraagt of we een demo kunnen geven over onze Website Manager. Natuurlijk, jouw collega Thomas kan deze demo morgen al geven! Na de sales meeting bereid je je de komende "Stardekk on the road"-sessies voor. Jouw ideeën en suggesties zet je alvast even klaar voor de volgende sales meeting.

What we expect from you:

- Jouw **ambitie**, tonnen **positieve energie en passie** komen overeen met die van ons. Met jouw doorgedreven **sales spirit, uitstekende communicatievaardigheden, organisatietalent en inlevingsvermogen** slaag je er in om **klanten te overtuigen** van wat ze nodig hebben.
- Je kan jezelf makkelijk motiveren en hebt dus geen nood aan iemand die jou zegt wat je moet doen. Je neemt makkelijk **initiatief**, en **past je makkelijk aan** als de omstandigheden veranderen. Stilstaan is voor jou achteruitgaan. Je **leert snel bij** en gaat makkelijk met druk om. **Ondernemerschap** zit in jouw vingers. Oh ja... uiteraard vind je het belangrijk om ook administratief alles in orde te hebben.
- Verder geloof je echt in de toekomst van disruptieve internettechnologie, en

ben je oprecht **geïnteresseerd in de hospitality tech sector**.

- Je bent recent afgestudeerd in hotelmanagement, handelswetenschappen of andere economische richting. Al een eerste concrete saleservaring in SaaS? Uiteraard een stevige troef!
- Kennis van het Nederlands en Engels is een must, verder communiceer je ook makkelijk in het Frans en/of Duits.
- Tot slot matchen jouw manier van werken en jouw waarden helemaal met ons #StardekkDNA
- Je komt terecht in een **groeiend bedrijf met internationale ambities**.
- Wij vinden het belangrijk dat je jezelf kunt zijn, er is ook voldoende ruimte voor **persoonlijke ontwikkeling**.
- Een hecht team binnen een **leuke werksfeer** en open cultuur.
- Bovenop een **marktconform loon** krijg je leuke extra's zoals een hospitalisatieverzekering, groepsverzekering, maaltijdcheques en ecocheques. Verder komen we ook tussen in de kosten voor de verplaatsing naar het werk.
- Verkoelende ijsjes in de zomer, verse soep tijdens de koudere maanden, een goed gevulde mand vol vers fruit, kickerwedstrijden of gezelschapspelletjes tijdens de pauze, gratis fitnessmogelijkheden en memorabele teamactiviteiten mag je ook aan het lijstje toevoegen!
- We werken met **flexibele uren** in een 39 uren week, waardoor je bovenop je wettelijke vakantiedagen nog 6 ADV-dagen hebt.
- Een **inspirerende werklocatie**, op wandelafstand van het station en het centrum van Brugge.
- We werken met een hybride policy waarbij kantoorwerk kan worden afgewisseld met **werken van thuis**.

<https://www.stardekk.com>